1% de PV

FAITS SAILLANTS DU RÉGIME DE RÉMUNÉRATION — CANADA (1)

SMART START BONUS (2)

Prime quotidienne ⁽¹⁾	Distributeur qualifié	Volume personnel (VP*) Exigence minimum de ventes mensuelles (3)	Pourcentage de commission			
	Parrain	100-199 VP	30% de VP des ventes aux nouveaux Clients et aux Distributeurs personnellement inscrits			
	Parrain	200 ou plus de VP	40% de VP des ventes aux nouveaux Clients et aux Distributeurs personnellement inscrits			

LAUNCH BONUS

Niveau 6

Les Distributeurs qualifiés ayant un « rank payé » (4) Pro 3 ou un rank supérieur sont admissibles à recevoir une Launch Bonus en fonction des achats d'ensembles de produit qui génèrent des commissions dans la hiérarchie d'affiliation. Lignée ascendante de la hiérarchie Rank payé du parrain (4) Exigences de ventes mensuelles minimales de VP pour le parrain (3) Pourcentage de commission quotidienne (1) Niveau 1 Pro 3/Pro 4 200 VP 5% de PV Niveau 2 Pro 5/Pro 6 200 VP 5% de PV Niveau 3 Pro 7/Pro 8/Pro 9 200 VP 5% de PV Niveau 4 Pro 10 200 VP 2.5% de PV 200 VP 1.5% de PV Niveau 5 Executive Pro 10

200 VP

Ν	MMISSIONS DE UNILEVEL (dynamiquement comprimées)						PREMIER			ÉLITE			MASTER		
	RANK PAYÉ (4)		Distributeur	Pro 1	Pro 2	Pro 3	Pro 4	Pro 5	Pro 6	Pro 7	Pro 8	Pro 9	Pro 10	Executive	Presidentia
	Minimum mensue	el en VP ⁽³⁾	100	100	100	100	200	200	200	200	200	200	200	200	200
	Achat personnel minimum en VP (5		40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40
	Minimum mensue	el en VO	0	1,000	2,500	5,000	10,000	20,000	50,000	100,000	200,000	500,000	1,000,000	2,000,000	5,000,000
	Nombre minimum	n de secteurs	0	1	2	2	2	3	3	3	3	3	3	4	5
	% maximum comp secteur(s) supérie			100%	80%	80%	80%	60%	60%	60%	60%	60%	40%	40%	40%
	MIN VP DE SECTEUR COMBINÉ (5)				500	1,000	2,000	2,000	5,000	10,000	20,000	50,000	200,000	200,000	250,000
	POURCENTAGE PAYÉ PAR NIVEAU	1 ^{er}	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
		2 e		5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
		3 ^e			9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%
		4 e			5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
		5 ^e				5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
		6 ^e					5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
		7 ^e						5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
		8 ^e							5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
		9e								2%	2%	2%	2%	2%	2%
	PRIME DE COR GÉNÉRATIONN				(Parrain o 3 +	³ →	Gér vou gagr 109	is nez	v ga	én 2 rous gnez 5%		Sén 3 vous agnez 5%	y ga	én 4 rous ignez 5%	Gén 5 vous gagnez 5%

PRIME POUR RANK ATTEINT 100 000 \$ USD jusqu'à 500 000 \$ USD payé en devise locale lors de l'obtention des ranks Master Pro.

MISE COLLECTIVE DE PRIMES ÉLITE Montant de 4 % des VP des ventes offrant une commission payé aux Distributeurs Pro 7 jusqu'à Master.

(1) Toutes les primes sont détaillées dans le Régime de rémunération de LifeVantage se trouvant sur le lien suivant : https://www.lifevantage.com/legal/ca-fr/sales-and-compensation-plan.

Presidential Pro 10

(2) Recevez jusqu'à 40 % du montant des produits vendus aux nouveaux Clients et Distributeurs inscrits dans la Smart Start Bonus dans le premier mois des Distributeurs/Clients, allant jusqu'à 1,000 VP. Des limites aux achats du Client peuvent s'appliquer.

(4) Le RANK PAYÉ est défini comme étant le rang atteint durant la dernière période terminée la plus récente des commissions de UniLevel.

Les revenus de vente divulgués du Distributeur sont des revenus bruts potentiels et non nets d'autres dépenses d'entreprise et ne sont pas nécessairement représentatifs des revenus réels, le cas échéant, qu'un Distributeur peut ou pourra gagner par l'entremise du régime de rémunération des ventes LifeVantage. Les revenus d'un Distributeur dépendront de l'assiduité personnelle, des efforts mis au travail et des conditions du marché. LifeVantage ne garantit aucun revenu ou obtention de rank. Consultez la <u>Déclaration des Revenus Typiques Pour Obtenir</u> les informations détaillées selon le rank.



Pro 7, 8,

9 ET 10

partager 1%

Pro 9 ET 10

partager 1%

Pro 8,

9 ET 10

Pro 10

Executive

Presidentia

artagei

partager 1%

^{*} PV = Volume personnel. Les commissions sont calculées en prenant les montants du VP multipliés par le facteur actuel de conversion de devise LifeVantage (1,30 au Canada au 1er novembre 2021), puis en les multipliant par le pourcentage de la commission ou de la prime applicable. À titre d'exemple théorique, 1,000 VP en ventes multipliées par 1,30 (taux de conversion en devise locale) multipliées par la prime de 30 % = 390 \$CAD.

⁽³⁾ Au moins 40 VP doivent provenir d'achats personnels et le restant des VP provenant des achats effectués par des Clients personnellement inscrits durant la période de qualification, qui est de 49 jours civils (mesurés en utilisant le fuseau horaire de l'Utah aux États-Unis) immédiatement avant la date du calcul (jours ouvrables aux États-Unis suivant immédiatement la date de la transaction).

⁽⁵⁾ L'exigence en matière de VP pour chaque rank doit venir du secteur combiné.

⁽⁶⁾ Les Distributeurs entièrement qualifiés pour le rank Pro 3 ou un rank supérieur avec au moins 200 VP gagnent jusqu'à 10 % des commissions de UniLevel payées pour leurs 5 premières générations de Distributeurs personnellement inscrits. Les Distributeurs du rank Pro 3 jusqu'à rank Pro 6 doivent également avoir au moins 100 VP en nouvelles ventes chaque mois. Si le VP est entre 100 et 199, le Distributeur de rank Pro 3 ou supérieur gagnera uniquement la moitié de la Generational Matching Bonus